

TIPS PARA CIERRE DE VENTA

(MANTÉN UNA ACTITUD ATENTA Y COMPRENSIVA)

Lanza una pregunta directa, ¿Le parece bien si le cotizo una cabina?

¿Quiere reservar ahora y le puedo contactar en un par de días?

El tomar una decisión ahora permitirá garantizar la mejor tarifa y disponibilidad.

Siempre contamos con una promoción vigente. Ahora es el mejor momento para reservar

Hazle saber todos los descuentos que aplican en su cotización. Relación costo - beneficio

Despierta interés mostrando videos del barco y destino en el caso de Perfect Day at CocoCay.

Tienes mucha información en soyagenteroyal.com **VER MÁS**

Identifica a la persona clave que puede ayudarte al cierre de la venta

Manejo de objeciones y resolución de dudas

Añade tus Unique Selling Proposition: Hazle saber cuales son los beneficios de comprarlo contigo